





BTS ASSURANCE

L'assurance est un secteur économique de premier plan qui concerne l'ensemble des activités humaines. Les entreprises d'assurance recrutent majoritairement des jeunes. Les effectifs du secteur de l'assurance représentent un volume d'emploi significatif d'environ 1% de la population active

OBJECTIFS DU DIPLOME, A TERME :

-  Distribuer des produits et/ou services d'assurance
-  Gérer les contrats d'assurance
-  Evaluer les risques liés aux assurances
-  Devenir un spécialiste du secteur de l'assurance et de toutes ses facettes

QUALITES REQUISES :

-  Intérêt pour le métier
-  Autonomie
-  Rigueur
-  Sens du contact
-  Esprit d'initiative, d'analyse et de synthèse
-  Organisation

RYTHME DE L'ALTERNANCE :

Formation diplômante sur 2 années scolaires avec un rythme d'alternance de 2 à 3 jours par semaine (selon planning fourni en début d'année) sur 32 semaines par an.

INTERETS :



- Des salariés présents à plein temps pendant la période estivale de fin mai jusqu'à septembre
- Remplacements saisonniers par des salariés formés

BTS ASSURANCE :

Le titulaire du BTS Assurance exerce des activités à la fois commerciales, techniques et de gestion. Majoritairement en contact avec la clientèle, il analyse ses besoins et la conseille. Pour cela, il évalue les risques, les garanties et les limites avant de proposer le contrat le plus approprié. Il assure ensuite un suivi qui permet la fidélisation de la clientèle. Expert dans le domaine, il gère les cotisations des assurés, enregistre les déclarations de sinistres et suit les dossiers jusqu'au versement des indemnités.



Souscripteur
Conseiller
Gestionnaire
Rédacteur de contrat
Collaborateur d'agence



Technicien d'assurance
Courtier d'assurance
Agent général
Ou la poursuite d'étude en licence.





PROGRAMME DE COURS 1^{ère} et 2^{ème} ANNEE

6 modules de cours dont 2 classiques et 4 spécifiques, et un temps prévu pour le suivi des dossiers :

2 modules classiques

-  Culture et Expression générale
-  Langue vivante

4 modules spécifiques

-  Culture professionnelle appliquée
-  Vente et développement commercial
-  Gestion des sinistres
-  Relation clients sinistre

